

16:00

@大宮ソニックシティ601 / ZOOMミーティング

非会員 19,800円(税込)

日本のプロバスケットボール界に新たな風を吹き込んだ「B.LEAGUE」。 その立ち上げを牽引し、スポーツビジネスの可能性を切り拓いてきた立役者、葦原一正氏 をお招きし、かつて横浜DeNAベイスターズに参画した際の経験も<u>交えながら</u>、「稼げる ビジネス」として成功を遂げた7つの要件について語っていただきます。

「稼ぐがすべて」著者が語る7要件

- ✓ 最強のチームは個の確立から始まる〔行動指針〕
- ✓ スキルセットよりマインドセット〔人材戦略〕
- ✓ データではなく想いからストーリーを創る 〔マーケティング戦略〕ほか

詳しくは 会場にて!

お申込みはFAXまたは QRコードから→





講師

株式会社ZERO-ONE 代表取締役



1977年東京都生まれ。早稲田大学大学院理工学研究科卒業。外 資系戦略コンサルティング会社アーサー・D・リトル(ジャパ ン)を経て、2007年にオリックス・バファローズ、2012年に新 規参入した横浜DeNAベイスターズに参画。2015年、公益社団法 人ジャパン・プロフェッショナル・バスケットボールリーグに入 社し、初代事務局長としてB.LEAGUEを立ち上げ。2021年には 公益財団法人日本ハンドボール協会から独立法人化された一般社 団法人日本ハンドボールリーグの初代代表理事も務める。 現在 は、自身が設立した株式会社ZERO-ONEにて、スポーツビジネ スを中心としたコンサルティングサービスを展開している。

FAXお申込み

貴社名

電話番号

所属名・役職名	お名前	メールアドレス	希望する方に○
			会場 ・ WEB
			会場 ・ WEB